

「反響はあるのに利益が残らない」不動産会社の賃貸仲介店へ
——売上を伸ばす方法を10/22・23にウェビナーで解説
| いえらぶGROUP



参加無料

繁忙期直前! 件数営業から卒業する

**賃貸仲介店が
売上を伸ばす方法**

2026 10.22(木)/10.23(金)
10:00-10:45 | 12:00-12:45 | 15:00-15:45

株式会社いえらぶGROUP
マーケティング事業部 課長
廣口孝太郎

株式会社いえらぶコミュニケーションズ
アライアンス事業部 課長
鈴木春香

不動産DXを牽引し、業界特化のDX支援サービスを展開する株式会社いえらぶGROUP（本社：東京都新宿区、代表取締役：岩名泰介、以下「いえらぶGROUP」）は、グループ会社である株式会社いえらぶコミュニケーションズ（本社：東京都新宿区、代表取締役：杉本 悠、以下「いえらぶコミュニケーションズ」）と共催で、10月22日（木）・23日（金）の2日間、録画配信（ライブ形式）にて、『「繁忙期直前」件数営業から卒業するー賃貸仲介店が売上を伸ばす方法』セミナーを開催いたします。

▼セミナーの申し込みはこちら

申し込む

■セミナー概要

一都三県における賃貸住宅の空室不足が、2026年の繁忙期に顕著に表れていると業界専門紙でも取り上げられました。このように物件を仕入れにくい時代においては、反響の獲得競争と「件数をこなす」だけの営業スタイルでは、売上の伸びに限界が生じています。

一方、不動産業界のDX実践率は50%に達し、反響から契約までの業務効率化は大きく進みました。

本セミナーでは、賃貸仲介店が「件数を増やす」以外で売上を伸ばすための6つのアプローチを体系的に整理して提示します。

さらに、今日から店頭で使える実践ヒント（手数料を下げない価格維持・成約転換率の改善・継続収入づくり・顧客接点の横展開）に加え、成約のたびに収益が積み上がる「成約後収益」の実装方法を、ライフライン取次サービスを提供するいえらぶコミュニケーションズが解説。賃貸仲介店の売上向上を、いえらぶGROUP×いえらぶコミュニケーションズの2社タッグで解説します！

※セミナーの内容は変更となる場合がございます。あらかじめご了承ください。

【こんな方におすすめ】

- 賃貸仲介業の経営者・店長・マネージャー・現場リーダー
- 反響数はあるのに利益が伸び悩んでいると感じている方
- 仲介手数料以外の収益源づくりに関心がある方

日時	●10月22日（木） 10:00～10:45／12:00～12:45／15:00～15:45 ●10月23日（金） 10:00～10:45／12:00～12:45／15:00～15:45
開催形式	録画配信（ライブ形式）
登壇者	株式会社いえらぶコミュニケーションズ アライアンス事業部 課長 鈴木春香 株式会社いえらぶGROUP マーケティング事業部 課長 廣口孝太郎
参加費	無料

※不動産会社向けのセミナーとなりますので、対象外の方の申し込みは、当社の判断によりセミナー参加をお断りさせていただく場合がございます。

■登壇者



株式会社いえらぶコミュニケーションズ アライアンス事業部 課長 鈴木春香

グループ会社・いえらぶコミュニケーションズへ入社後、新規開拓の営業を担い、会社の拡大に貢献。現在管理職として新規開拓チームのマネジメントを担う。



株式会社いえらぶGROUP マーケティング事業部 課長 廣口孝太郎

新卒入社後、マーケティング事業部にて「いえらぶCLOUD」の新規導入提案を担当。幅広く営業活動を行い、入社3年で課長へ昇進。現在はマーケティング組織の中心として年間800件以上の商談に携わり、営業効率化と成果最大化の仕組みづくりを牽引している。

▼セミナーの申し込みはこちら

申し込む

■いえらぶコミュニケーションズについて

いえらぶGROUPの持つ不動産会社専用のプラットフォームを活用して、不動産会社と入居者双方に安心を提供する事業を展開しています。

インターネットをはじめとしたIT分野における高い技術力を強みに多彩なサービスを提供しています。

また、17,000社以上に導入されている「いえらぶCLOUD」から得たビッグデータとプラットフォームを活用し、「ライフライン取次」「空室通電」「外国語対応ライフライン取次」など、不動産会社の業務と入居者の暮らしを支えるサービスを提供しています。

今後はITの力で業界をさらに便利にし、関わる人すべてに安心・安全で快適な生活を実現してまいります。

会社名：株式会社いえらぶコミュニケーションズ

代表者：代表取締役 杉本 悠

所在地：東京都新宿区西新宿2-6-1 新宿住友ビル48階

資本金：3,000万円

コーポレートサイト：<https://ielove-communications.co.jp/>

*いえらぶコミュニケーションズでは、「空室通電」や「外国語対応ライフライン取次」などのサービスを提供しています。

▼空室通電について

<https://www.ielove-communications.co.jp/vacantelec/>

▼外国語対応ライフライン取次について

<https://www.ielove-communications.co.jp/global/>

■いえらぶGROUPについて

「いい家選ぶ、いえらぶ。」をミッションに、不動産会社向けの業務支援サービスや不動産ポータルサイトなど、不動産業界のDXを支援するサービスを提供しています。

不動産業界向けのバーティカルSaaS「いえらぶCLOUD」「いえらぶBB」は全国50,000社以上で利用されており、利用企業のDXを推進しています。

中立な立場から価値ある情報とサービスを届けるため、今後も不動産取引業には参入せず、公正な不動産プラットフォームの実現を目指してまいります。

会社名：株式会社いえらぶGROUP

代表者：代表取締役 岩名泰介

設立：2008年1月

資本金：3,825万円

所在地：東京都新宿区西新宿2-6-1 新宿住友ビル50階

コーポレートサイト：<https://www.ielove-group.jp/>

不動産事業者向けサービス紹介サイト：<https://ielove-cloud.jp/>

不動産ポータルサイト：<https://www.ielove.co.jp/>

＊グループ各社で「家賃保証」「ライフライン取次」「駐車場運営管理」「SNS・動画マーケティング」「賃貸管理業務BPO」「AI間取り」など幅広い業務支援も事業展開

▼本リリースに関する取材のお問い合わせについては、以下のフォームからご連絡ください

<https://www.ielove-group.jp/contact/>

株式会社いえらぶGROUP 広報課

担当：小玉、秋吉

TEL：03-6911-3955

メール：pr@ielove-group.jp
