

「人に感謝されてやりがいも得られる副業」の極意を公開した書籍

『副業を成功させる 45の習慣 ～「好き」と「得意」を生かして月30万円稼ぐ』発売！

副業ブームを背景に、心も体も疲弊せず、楽しく長く収入を得るノウハウが誕生

合同フォレスト株式会社（東京都千代田区神田神保町1-44）から12月6日、副業を志すサラリーマン、OL、主婦、シニア向けに書かれたビジネス書『副業を成功させる 45の習慣 ～「好き」と「得意」を生かして月30万円稼ぐ』が発刊となりました。

本書は、これまで累計4000名以上を指導してきた著者が、「副業で何をしたらいいかわからない」「集客できない」「売上が増えない」「本業と両立できない」「継続できない」「休みが取れない」と悩む方に、副業成功のコツを紹介したものです。

足りない収入を補填するだけの副業ではない。自分の「好きなこと」や「得意なこと」で人の悩みを解決し、感謝されながら満足できる収入を得る副業によって、やりがいも自信も得る。そのために必要なサービスの作り方から集客、ファンづくり、リピート対策までの具体的な方法を解説しています。

ぜひご一読のうえ、貴社メディアにてご紹介いただければ幸いです。

【著書紹介文】

副業成功の秘訣は、ノウハウでも資格でも人より優れた経験でもない。

これまでの人生経験を振り返る中で掘り起こした、自分だけの強みを商品化して、「親しみのあるプロ」として地道にやり続ける習慣を身につけることなのです。

強みは誰でも見つけられます。強みを武器に、お客様の心理を理解した活動をすれば、結果は自然とついてくるのです。時間とお金と労力を無駄にする頑張りが必要なし！



お金を稼ぐだけの副業に、あなたは満足ですか？

■書名：『副業を成功させる 45の習慣
～「好き」と「得意」を生かして月30万円稼ぐ』

■著者：中村 博（なかむら・ひろし）

■体裁：46判／並製／定価1,650円

【もくじ】

- 第1章 作る：お客様に選ばれ、報酬を得られるサービスづくり
- 第2章 集める：お客様から次々に問い合わせがくる集客の仕組み
- 第3章 育てる：お客様がファン化する信頼関係づくり
- 第4章 獲得する：お客様心理を理解したセールスとフォローで契約量産
- 第5章 挑戦する：副業から本業へチャレンジしよう

[アマゾンページはこちら→](#)



【著者プロフィール】

中村 博（なかむら・ひろし）

集客・売上アップコンサルタント/中村式心理学マーケティング塾長/アクトドリームサポート合同会社代表
自動車業界や小売業界を経て、2011年4月に開業。2014年に伸び悩むビジネスマンを対象に「中村式心理学マーケティング講座」を東京・大阪・名古屋で開始。国内外問わず、累計4000名以上の受講生を指導。副業から始めて独立した方、受講数カ月で500万円以上稼いだ起業家など多数の成功者を輩出。ビジネス分野の他、企業や学生、経営者向けのセミナーも好評で、根強いファンに支えられている。

著書は『誰でも年収1000万円！稼げるコーチ・カウンセラーになる方法』（日本実業出版社、2014年）他2冊。