

## 中小企業向け国産統合型クラウド ERP「GRANDIT miraimil」 日商エレクトロニクス株式会社が販売パートナーに新たに加 ～豊富な GRANDIT 導入経験から培ったノウハウを活用～

コンソーシアム方式による国産 ERP「GRANDIT (グランディット)」を展開する GRANDIT 株式会社 (本社 : 東京都港区、代表取締役社長 : 石倉 努) は、中小企業向けの国産統合型クラウド ERP「GRANDIT miraimil (グランディット ミライミル)」の新たな販売パートナーに、日商エレクトロニクス株式会社 (本社 : 東京都千代田区 代表取締役社長 : 寺西 清一 以下日商エレクトロニクス) が加入しましたことをご報告いたします。

デロイト トーマツ ミック経済研究所の調査によると、2022 年度の国内 ERP 全体市場は 2,500 億円を超える見込みであり、うち中規模企業向け ERP 市場の成長率は前年比 10.7%増、小規模企業向け ERP 市場の成長率は前年比 23.7%増となっています。ERP 需要拡大の背景には電子帳簿保存法改正とインボイス制度の施行に加え、2020 年のコロナ禍によるリモートワークの普及をきっかけに加速した企業のデジタル化に伴い、コスト削減などのクラウドへの期待から、中小企業にもトータルソリューションとしてクラウド ERP 導入のニーズが高まっている状況です。(注1)

加えて、商社・卸売業においては国内の長期的な人口減少による市場の縮小、原材料価格の高騰といった社会的な課題への対応や商社ならではの付加価値をどのように提供していくのが更に重要になっていると言われており、その解決策の一つとして大手商社グループのクラウド ERP 導入と DX 推進が加速。今後は専門商社への導入が進むと考えられています。

日商エレクトロニクスは、2003 年の GRANDIT コンソーシアム立ち上げ時より「GRANDIT」の販売に携わっており、総合商社グループの ICT 中核事業会社ならではの深い業務知識に根差した展開で、商社業界を中心に約 120 社のお客様への導入および運用・保守の実績があります。2022 年には「Prime Partner of the Year」および「Promotion of the Year」を W 受賞しました。

今回の「GRANDIT miraimil」販売パートナー加入により、さらなる成長を目指す中小企業のお客様のニーズにお応えすべく、GRANDIT プライムパートナーとして培った ERP 導入に関するノウハウや各業種の深い業務知識を活かし、「GRANDIT miraimil」を提供してまいります。

以上

### ■日商エレクトロニクス株式会社について

日商エレクトロニクス株式会社は、海外現地法人および双日グループのネットワークを利用して、世界中から発掘した最先端 ICT を、経験に裏打ちされた技術力によって日本市場に求められる高品質で提供しています。

ERP ビジネスにおいては、GRANDIT コンソーシアム立ち上げから現在に至るまで約 20 年に亘って開発、品質向上、導入に関わる数少ないコンソーシアムメンバー企業です。プライムパートナーの一員として、GRANDIT の導入支援ならびに ICT インフラからアプリケーション、幅広い領域でお客様のビジネスを支援します。

会社名 : 日商エレクトロニクス株式会社

本社 : 東京都千代田区二番町 3-5 麹町三葉ビル (受付 6F)

代表者 : 寺西 清一 (代表取締役社長 CEO)

HP URL : <https://www.nissho-ele.co.jp/>

GRANDIT miraimil サービスサイト URL : <https://erp-jirei.jp/miraimil>

事業内容 : 国内外の最新ソリューションによるネットワーク・IT インフラ構築、システム開発、運用・保守などのサービス提供、およびデジタルトランスフォーメーション支援

■ **GRANDIT miraimil パートナー制度について (パートナー制度の詳細: <https://www.miraimil.jp/partner/>)**

パートナリングする企業様のビジネスプランに応じて以下 3 種類のプランをご用意。

いずれのプランも加盟金は必要ありません。

【SI 企業向け】

a. 販売パートナー・・・GRANDIT miraimil のサービス販売とユーザー向けシステム導入支援を行うパートナー (メリット)

- ・お客様と直接契約し、GRANDIT miraimil の導入支援を行うことができます。
- ・ノンカスタマイズのシステム導入であるため、従来のオンプレミス型 ERP と比較すると SI の難易度は低く、早期に自力で導入できるようになります。また、若手エンジニアが活躍できる場を提供することも可能となります。
- ・サービスを仕切販売できるため、ストックビジネスで安定した収益を確保できるようになります。

【コンサルタント、会計士/税理士/中小企業診断士、銀行向け】

b. 提携パートナー・・・案件を当社にご紹介いただくパートナー。あるいは、導入支援内で自社のサービスを提供いただくパートナー。

(メリット)

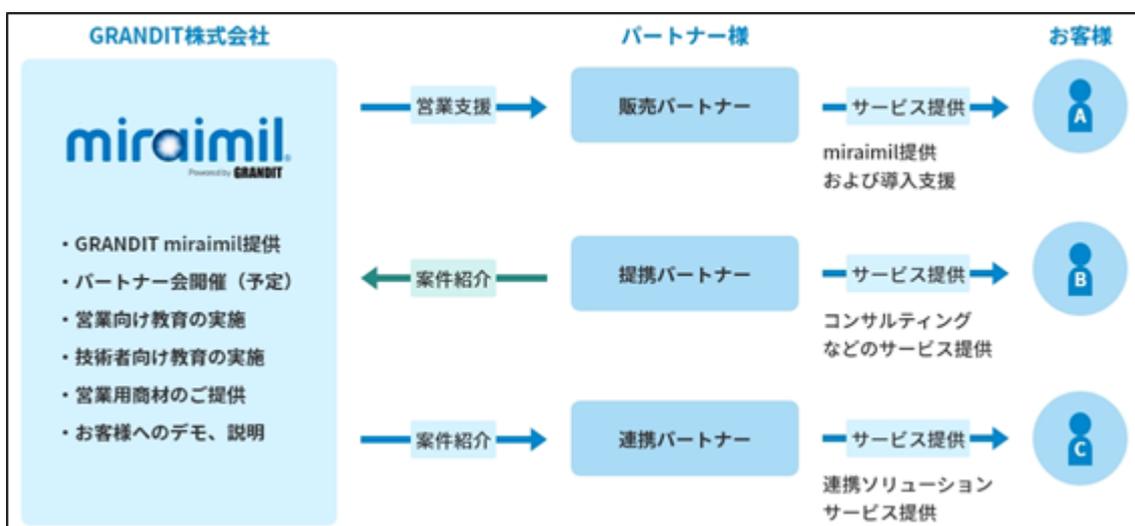
- ・担当する中小企業のお客さまが抱える経営、業務課題に応じて、紹介できる IT ソリューションの選択肢が増えます。また、案件が成約に至った場合は、販売手数料の収益を得ることができます。

【連携サービスベンダー、コンサルタント、クラウドサービス事業者向け】

c. 連携パートナー・・・GRANDIT miraimil に連携する自社サービスをご提供いただくパートナー

(メリット)

- ・お客さまが基幹システムを置き換えるタイミングで、貴社の商材、サービスを紹介することで販路が拡大できます。



<パートナー様との協業イメージ>

## ■ パートナー制度に関するご質問、お問い合わせ先

「GRANDIT」及び「GRANDIT miraimil」パートナー制度に関するご質問、ご連絡は以下のポータルサイトよりお問い合わせください。

GRANDIT パートナーに関するお問い合わせ (<https://www.grandit.jp/partner/>)  
GRANDIT miraimil パートナーに関するお問い合わせ (<https://www.miraimil.jp/partner/>)

## ■ GRANDIT 株式会社について

会社名 : GRANDIT株式会社 (<https://www.grandit.jp/>)

本社 : 東京都港区赤坂9丁目7番2号 東京ミッドタウンイースト

代表者 : 代表取締役社長 石倉 努

設立 : 2003年10月1日

資本金 : 9,500万円

事業内容 : GRANDIT コンソーシアムの運営を行い、コンソーシアム各社に蓄積されたノウハウやお客様の声を「GRANDIT」の製品開発に反映しています。また、「GRANDIT」のパッケージ著作権、パッケージ産業財産権を持ち、プロダクト維持管理、保守及び導入支援を実施。2021年10月より中小企業向けの国産統合型クラウド ERP「GRANDIT miraimil (グランディット ミライミル)」の提供を開始しました。

### <GRANDIT / GRANDIT コンソーシアム>

「GRANDIT」は2004年に提供を開始し、国内1,400社以上の導入実績を持つ国産の統合型 ERP パッケージです。「GRANDIT コンソーシアム」は、顧客視点に立ち、日本企業に最も適し、最新技術基盤を採用した ERP パッケージソフトを開発するために2003年10月に設立されました。製品完成後も製品とサービスの絶え間ない成長をめざし、定期的な活動を続けております。

### 【本ニュースリリースに関する報道関係各位からのお問い合わせ先】

GRANDIT株式会社 マーケティング室

TEL : 03-6866-3910 FAX : 03-6866-3920

E-mail : [marketing@grandit.jp](mailto:marketing@grandit.jp)

## ■ 注釈について

注1 ERP 市場成長

デロイト トーマツ ミック経済研究所「基幹業務パッケージソフト (ERP) の市場展望【2022年度版】」(発刊2022年7月15日)より抜粋。 <https://mic-r.co.jp/mr/02430/>

\* 「GRANDIT」、「GRANDIT miraimil」は、GRANDIT株式会社の登録商標です。

\* その他、記載している会社名・商品名は各社の商標または登録商標です。